

中小企業向けコンサルティング
20年の実績を持つ弊社にお声掛けください。

株式会社ジーニアス

こんな悩みを抱えていませんか？

現在使用しているパソコンが古くなってしまった。使っているソフトは、そのままでもいいのに全てのソフトを新しくしないといけない。コストがかかる。。。。

古いサーバーを使用していてハードだけ新しくしたい。。。

メーカーさんに聞くとソフトも全て買い替えと言われる。。。。

ぶっちゃけ中古のサーバでも良いのでは判断がつかない。



めったに使わないソフトなのだからなくす事が出来ない。この為にハードを買うのは、もったいない。

ジーニアスにて御相談承ります。

お客様解決事例

HARDのみ最新機種に移行を行いミドルウェアの移管にて対応

通常8千万→550万にて対応

ダイレクト販売コンサルティング

通常6千万→4千万にて対応

こんな不安を抱えていませんか？

会社の業務をシステム化すると
本当に会社にメリットがあるか不明

大手に頼むと診断だけで
コストがかかる。
大手SEに聞いても業務を知らない。

クラウドって使ったら
安くなるって本当？
うちの場合かえって
高くなる？



ジーニアスにて御相談承ります。

お客様解決事例

藤沢薬品様にご提案

6千万規模を4千万にて対応

東京証券取引所様にご提案

メーカー選定コンサルティング

弊社は、こんな実績を持った会社です。

藤沢薬品様



MR向け業務企画部へのシステム提案・
システム設計 4000万

全日空トラベル様



メールマガジンの企画・提案・設計
3千万

株式会社ラナ様



旅客券システム(他社開発)の
問題システムのシステム・DB性能改善
性能改善は、500万

株式会社ラナ様



販売・在庫・受発注管理
(業務改善～システム設計)

株式会社ラナ様



直販の導入
(業務改善～システム設計)

阿部商会様



販売・在庫・受発注管理
(HARD機器入れ替え)

弊社概要

▶ 株式会社ジーニアス

- 平成3年4月設立
- 従業員10名
- 協力会社 5社(50～500名規模)
- 中国オフシェア開発2001年実施
- 得意先メガバンクグループ・東京証券取引所グループ
- その他 中小企業(売上10億～50億)

▶ 得意分野

- 金融市場系・中小企業向け業務コンサルティング
- データ分析・顧客層分析提案
- システムチューニング